

ООО «Реголит» в лице директора Зиновьева Антона Андреевича, действующего на основании Устава и именуемого в дальнейшем «Исполнитель», и Иванова Ивана Ивановича, клиента компании ООО «Реголит», именуемого в дальнейшем «Заказчик», совместно именуемые «Стороны», заключили настоящий Договор о нижеследующем:

1. Предмет договора

1.1. Исходя из условий настоящего договора и намерений сторон, Исполнитель обязуется информировать Заказчика и давать экспертное мнение, предлагая торговые стратегии для совершения Заказчиком сделок по купле-продаже ценных бумаг и производных инструментов.

1.2. Сделки по купле-продаже ценных бумаг и производных инструментов Заказчик осуществляет в рамках своего торгового счета.

2. Срок действия договора

2.1. Настоящий договор вступает в силу с момента его подписания обеими Сторонами и действует в течение одного года.

2.2. В случае, если ни одна из сторон не уведомила противоположную сторону о расторжении договора, он считается пролонгированным на тех же условиях еще на год.

3. Конфиденциальность и соглашение о неразглашении

3.1. Стороны обязуются сохранять конфиденциальность информации, полученной в ходе исполнения настоящего Договора. Передача конфиденциальной информации третьим лицам, ее опубликование в сети Интернет, социальных сетях или иное разглашение одной из сторон может осуществляться только с письменного согласия другой стороны, в том числе и после прекращения действия настоящего Договора и независимо от причин прекращения действия данного Договора.

3.2. Разглашение информации, полученной по торговым стратегиям и акциям, дублирование стратегии на дополнительных счетах брокера либо на счетах третьих лиц, разглашение стратегии по покупке и продаже ценных бумаг также относится к разглашению конфиденциальной информации.

3.3. Подписывая данный договор, Заказчик соглашается с правилами использования персональной информации, политикой конфиденциальности Исполнителя и несет полную ответственность за нарушение п. 3.1. настоящего договора.

4. Термины и определения, используемые в настоящем Договоре

Длинная позиция (позиция типа «лонг») — позиция в финансовом инструменте, название сделки на покупку, которую открывает участник рынка в расчете получить прибыль от роста цены на актив.

Синтетическая позиция — комбинация различных финансовых инструментов (например, опциона «колл» и базового актива) в рамках одной сделки.

Базовый актив — актив, на котором основывается производный финансовый инструмент, финансовый дериватив (фьючерс, опцион).

Тренд — траектория долговременного роста экономической переменной, вокруг которой могут возникать кратковременные колебания.

5. Права и обязанности сторон

5.1. Права и обязанности Исполнителя:

5.1.1. Исполнителя обязуется оказывать услуги в рамках исполнения данного договора путем направления Заказчику информации по электронной почте (noreply@regolith.pro) и/или посредством мобильной связи (SMS, WhatsApp, Telegram).

5.1.2. В рамках исполнения своих обязательств по настоящему договору Исполнитель имеет право привлекать третьих лиц к ведению мониторинга, а также информированию Заказчика. При этом ответственность за действия третьих лиц в полном объеме несет Исполнитель.

5.1.3. Исполнитель вправе получить вознаграждение за оказанные услуги в сроки и в размерах, установленных настоящим договором.

5.2. Права и обязанности Заказчика:

5.2.1. Заказчик вправе исполнять полученные от Исполнителя рекомендации для достижения своих целей в рамках настоящего договора.

5.2.2. По запросу Исполнителя Заказчик обязуется предоставлять последнему отчеты брокера. Отчеты направляются Исполнителю посредством электронной почты.

5.2.3. Для исполнения своих обязательств, предусмотренных настоящим договором, Заказчик, открывший брокерский счет в Белизе, Республике Кипр или Российской Федерации, обязан иметь свободный доступный остаток денежных средств:

- не менее 50 000 (пятьдесят тысяч) долларов США на брокерском счете в Белизе;
- не менее 7 000 (семь тысяч) долларов США на брокерском счете в Республике Кипр;
- не менее 10 000 (десять тысяч) долларов США на брокерском счете в Российской Федерации.

Данное обстоятельство должно подтверждаться выпиской с вышеуказанного счета, сформированной на дату подписания данного договора. Также для работы на брокерском счете в Российской Федерации необходимо иметь статус квалифицированного инвестора.

5.2.4. Заказчик обязуется выплатить Исполнителю вознаграждение за оказанные услуги в сроки и в размерах, установленных настоящим договором.

6. Торговые стратегии

6.1. Исполнитель предоставляет экспертное мнение по фондовому рынку, сервис и сопровождение, IT-платформу www.regolith.pro Заказчику в соответствии с п. 1.1. настоящего договора по следующим типам активов:

- 6.1.1. Американские акции.
- 6.1.2. ADR на иностранные акции, биржевые фонды (ETF, ETN).
- 6.1.3. Опционы, форварды на все виды активов.
- 6.1.4. Фьючерсы на все виды активов.
- 6.1.5. IPO акции.

Ценные бумаги, указанные в пп. 6.1.3 и 6.1.4, могут быть использованы Заказчиком как для создания синтетической позиции, аналогичной позиции в базовом активе, так и для хеджирования рисков, возникающих в связи с отсутствием возможности совершить сделку с базовым активом.

6.2. В рамках исполнения обязательств по договору Исполнитель предлагает сделки на торговом счете Заказчика по следующей торговой стратегии:

6.2.1. Исполнитель вправе самостоятельно выбирать активы из перечня активов, содержащегося в п. 6.1. настоящего договора, при этом Исполнитель действует в интересах Заказчика. Исходя из условий договора, допускается формирование портфеля ценных бумаг, в том числе из производных ценных бумаг, в том числе синтетических.

6.2.2. Исполнитель вправе самостоятельно определять:

— моменты входа в позицию по каждой ценной бумаге из портфеля, который согласован непосредственно с Заказчиком;

— моменты наращивания позиции по каждой ценной бумаге из портфеля;

— моменты выхода или частичного покрытия позиции по каждой ценной бумаге из портфеля.

6.2.3. Для оказания перечисленных услуг по настоящему договору в рамках данной стратегии существует рекомендуемый срок привлечения денежных средств Заказчика, который составляет не менее одного года. Установление такого срока обусловлено повышением вероятности появления, обнаружения и использования растущего тренда в ценных бумагах, из которых сформирован портфель Заказчика. При этом инвестирование на более короткие сроки также допустимо.

6.2.4. В случае, когда Заказчик принимает решение о полном или частичном отзыве денежных средств, Исполнитель, согласно условиям настоящего договора, вправе рекомендовать пропорциональное сокращение длинной позиции в бумагах. Исключение составляет покупка IPO акций, составляющих портфель Заказчика, если остаток свободных денежных средств на счете Заказчика не позволяет осуществить вывод средств без покрытия длинных позиций.

6.3. Стратегия работы результативна в случае, если ценные бумаги, составляющие портфель Заказчика, демонстрируют устойчивые продолжительные тренды в течение периода информирования. Повышение результативности данной стратегии достигается путем тщательного отбора ценных бумаг для формирования портфеля Заказчика. Однако, подписывая данный договор, Заказчик понимает, что прогнозирование колебания стоимости акций с точностью 100% невозможно. Ожидаемая результативность стратегии основана на исторических данных ее исполнения. Снижение стоимости акций, которые входят в портфель, вследствие удержания длинной позиции является основным риском данной стратегии. При этом формирование позиции из растущих в цене бумаг, наиболее защищенных от резкого снижения стоимости, а также своевременное наращивание позиции в каждой ценной бумаге по мере ее роста позволяет снизить этот риск. Таким образом, чем дольше продолжается рост и чем дольше срок, на который приобретает данную ценную бумагу в портфель, тем значительнее будет разница между средней ценой приобретенной ценной бумаги и текущей рыночной ценой. Также риск ущерба от снижения цены актива уменьшает использование хеджирующих инструментов, описанных в пп. 6.1.3 и 6.1.4 настоящего договора.

6.4. Исполнитель гарантирует, что при исполнении своих обязательств по настоящему договору не будет рекомендовать Заказчику операции по сделкам, об убыточности которых Исполнителю заведомо известно.

6.5. Инвестиционная стратегия направлена на создание диверсифицированного портфеля и ограничение риска, а также получение неагрессивного дополнительного дохода.

6.6. Уровень максимального риска лимитирован и не превышает 30% от суммы портфеля. Ограничение риска происходит за счет использования опционных комбинаций, отказа от кредитных плеч, лимитной политики по инструментам.

6.7. Цель стратегии: сохранить капитал и получить доход, превышающий уровень инфляции и среднерыночные ставки по депозитам, обеспечив доходность свыше 15% годовых в долларах США.

6.8. Средства портфеля инвестируются в спектр финансовых инструментов, торгуемых на фондовых рынках США, Великобритании и других стран: акции, индексные фонды, форварды, низкорисковые облигации.

6.9. Модель консервативного инвестиционного портфеля выглядит следующим образом: активы диверсифицируются по трем направлениям, либо портфель может состоять только из акций IPO и опционов или форвардов на эти активы.

6.10. Время формирования всех позиций по портфелю в зависимости от рыночной ситуации — до трех месяцев.

7. Вывод денежных средств Заказчика

7.1. Заказчик имеет право в любое время вывести с торгового счета свободные денежные средства, не находящиеся в ценных бумагах. Выводить денежные средства рекомендуется не чаще одного раза в квартал.

7.2. Для вывода денежных средств Заказчику необходимо уведомить Исполнителя не позднее чем за одну неделю до даты вывода.

8. Вознаграждение Исполнителя

8.1. За оказанные услуги по настоящему договору Исполнителю выплачивается вознаграждение. Размер вознаграждения устанавливается исходя из оценки портфеля клиента и составляет:

— 30% от полученной прибыли со сделки по счету Заказчика при оценке портфеля до 20 000 (двадцать тысяч) долларов США;

— 20% от полученной прибыли со сделки по счету Заказчика при оценке портфеля от 20 000 (двадцать тысяч) до 200 000 (двести тысяч) долларов США;

— 15% от полученной прибыли со сделки по счету Заказчика при оценке портфеля от 200 000 (двести тысяч) до 500 000 (пятьсот тысяч) долларов США;

— 10% от полученной прибыли со сделки по счету Заказчика при оценке портфеля от 500 000 (пятьсот тысяч) долларов США и более.

Прибыль рассчитывается после продажи ценных бумаг по следующей формуле:

(Сумма продажи актива) - (Сумма покупки актива) - (Комиссия брокера со сделки) = (Прибыль со сделки).

8.2. В случае, если прибыли по сделке нет или она отрицательная, вознаграждение Исполнителю по этой сделке не выплачивается. При расчете прибыли со следующей сделки учитывается убыток с предыдущей отрицательной сделки. Таким образом, вознаграждение Исполнителю начисляется только с прибыли, имеющей место после перекрытия убытка от предыдущей отрицательной сделки.

8.3. Заказчик осуществляет выплату вознаграждения Исполнителю в течение 5 (пять) рабочих дней с момента выставления счета за услуги по настоящему договору. Выставленный счет отправляется на электронную почту Заказчика.

8.4. Заказчик перечисляет вознаграждение на расчетный счет Исполнителя или иным способом, согласованным с личным менеджером компании ООО «Реголит» и не противоречащим действующему законодательству РФ.

9. Вознаграждения Заказчика, Партнерская программа

9.1. Исполнитель обязуется выплачивать вознаграждение Заказчику в рамках Партнерской программы, если по его рекомендации либо по реферальной ссылке, полученной в личном кабинете www.regolith.pro, регистрируется новый клиент. Также Заказчику начисляется вознаграждение, если клиент, зарегистрированный по его рекомендации, привлечет новых клиентов.

9.2. Сумма вознаграждений Заказчика по Партнерской программе зависит от размера вознаграждения Исполнителя, полученного от нового клиента, зарегистрированного по рекомендации или реферальной ссылке Заказчика.

9.3. В системе вознаграждений по Партнерской программе имеется несколько уровней:

— Заказчик получает вознаграждение в размере 20% от дохода Исполнителя при личной рекомендации и привлечении нового клиента (клиента первой линии) на сайт www.regolith.pro;

— Заказчик получит вознаграждение в размере 10% от полученного Исполнителем вознаграждения при привлечении клиента новым клиентом, которого Заказчик пригласил ранее (клиента второй линии);

— Заказчик получит вознаграждение в размере 5% от вознаграждения, полученного Исполнителем, если привлеченный клиент второй линии после Заказчика приглашает по своему реферальному коду нового участника на сайт www.regolith.pro (клиента третьей линии).

9.4. Информация о начисленном вознаграждении в рамках Партнерской программы публикуется на сайте https://regolith.pro/cabinet/partner_score, также Заказчик может получить информацию о начисленном вознаграждении, обратившись к личному менеджеру либо по горячей линии 8 (800) 600-43-77.

9.5. Выплата вознаграждения по Партнерской программе осуществляется на реквизиты, указанные в данном договоре, либо на реквизиты, указанные на сайте <https://regolith.pro/cabinet/profile>. Перечисление вознаграждения осуществляется после подтверждения реквизитов и согласования перевода с личным менеджером компании Исполнителя.

9.6. Партнер принимает на себя обязанность по уплате всех налогов и сборов любого государственного органа, возникшую вследствие исполнения настоящего Договора.

10. Риски связанные с исполнением договора

10.1. В случае снижения более чем на 30% денежной суммы Заказчика, предоставленной Исполнителю для исполнения обязательств по данному договору (предоставления информации в рамках торговой стратегии), Исполнитель обязуется незамедлительно связаться с Заказчиком и согласовать дальнейшие действия. При этом риск убытков, которые могут возникнуть в процессе исполнения настоящего договора, несет Заказчик.

10.2. Подписывая настоящий договор, Заказчик подтверждает, что предупрежден о риске возникновения убытков в процессе исполнения Договора, самостоятельно и в полном объеме несет ответственность за убытки, возникшие у Заказчика в связи с возникновением таких рисков при условии надлежащего исполнения Исполнителем обязательств по настоящему договору.

11. Порядок расторжения договора

11.1. Договор может быть расторгнут по инициативе одной из сторон в соответствии с нормами действующего законодательства РФ.

11.2. В случае расторжения договора по инициативе одной из сторон, иницирующая сторона обязуется уведомить противоположную сторону за 30 (тридцать) календарных дней до даты предполагаемого расторжения договора.

12. Ответственность сторон и порядок разрешения споров

12.1. Стороны несут ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение условий настоящего договора в соответствии с действующим законодательством РФ и условиями настоящего договора.

12.2. В случае просрочки выплаты вознаграждения Исполнителю, предусмотренного параграфом 8 настоящего договора, более чем на 7 (семь) календарных дней после выставления счета Исполнителем, Исполнитель вправе требовать от Заказчика оплаты штрафа в размере 0,1% от причитающейся суммы за каждый день просрочки платежа. Оплата штрафа не освобождает Заказчика от исполнения обязательств по настоящему договору.

12.3. При нарушении условий, указанных в пп. 12.2 настоящего договора, Исполнитель вправе также отказаться от дальнейшего исполнения договора и расторгнуть его в одностороннем порядке. При этом расторжение договора не освобождает Заказчика от исполнения обязательств по настоящему договору, в том числе от ответственности за нарушение условий договора.

12.4. Все спорные вопросы, возникающие при заключении, исполнении, изменении, дополнении или расторжении настоящего договора, стороны будут решать путем переговоров. При недостижении согласия сторонами споры будут передаваться на рассмотрение в Арбитражный суд по месту нахождения исполнителя после досудебного урегулирования путем предъявления претензии. Срок рассмотрения претензии — 10 (десять) дней с момента ее получения.

13. Реквизиты и подписи сторон.

Исполнитель:
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ
ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "РЕГОЛИТ"

ОГРН: 1176313014613
ИНН: 6321425609
КПП: 632101001
Юридический адрес организации: Самарская обл., г.
Тольятти, б-р Космонавтов, 19-48
р/с: 40702810210000722938
Банк: АО «Тинькофф Банк»
к/с: 30101810145250000974
БИК: 044525974
Горячая линия: 8 (800) 600-43-77
Контактный телефон: +7 (903) 303-33-70

Заказчик:
Иванов Иван Иванович

Паспорт серия, номер:
Выдан:
Дата выдачи:
Код подразделения:
Зарегистрирован:
Контактный телефон:



Директор _____ /Зиновьев А.А.

Заказчик _____ / _____